

“攻め”の新規事業開発! “売れる仕組み”を3ヶ月で構築する方法

数多くの新規事業立ち上げや事業再生を支援してこられた米田大作氏を講師にお招きし、中小企業だからこそできる、小さく始めて大きく育てる実践マーケティング&補助金活用術についてお話しいただきます。講演後は、大阪商工会議所の「新事業・新商品開発」「経営戦略」「販路開拓」「製造技術」「IT」等の専門家とご参加の皆様との交流会を実施します。

2025 **8/6** (水) **14:00~16:30**
大阪商工会議所 4階 401号会議室 (大阪市中央区本町橋2-8)

[こんな方におすすめです]

- ・新規事業の構想はあるが、形にできていない
- ・新たな売上の柱をつくりたいが、マーケティングに不安がある
- ・第二創業・新分野進出を検討している
- ・補助金や融資を活かして事業を立ち上げたい

[セミナーで得られること]

- ・新規事業の立ち上げに必要な3つの視点 (構想 × 資金 × 販路)
- ・中小企業でも実践可能な“売れる”マーケティング戦略
- ・自社の課題を明確化するチェックリスト付き
- ・採択率の高い補助金・資金調達の最新動向

講演

“攻め”の新規事業開発! “売れる仕組み”を3ヶ月で構築する方法

▶ ETOE_WORKS.診断士事務所 代表 米田 大作氏

成長への希求を高め、挑戦し続ける企業風土を実現するコンサルタントとして官民双方のポジションから起業家支援・育成、事業再生に取り組む。中小企業・小規模事業者を主に、経営改善・業務改善、経営革新・創業支援といった経営支援を軸とし、金融機関・工業・商工会議所等より年間100社以上の顧客紹介を受けるほか、経営顧問としての継続支援にも対応。2021年にはイトエワークス株式会社を設立。京都にてカフェスタンド・サロン及びコミュニティ事業も立ち上げる。2019年度より大阪商工会議所新事業開発・創業支援窓口の専門相談員。



■ 専門家派遣制度 (無料) と登録専門家のご紹介

■ 専門家との交流会・相談会

[対象] 大阪府内の中小企業、小規模事業者など
※コンサルタント業、工業の方の
お申し込みはご遠慮願います。

[参加費] 無料

[定員] 100名 (先着順)

[受講票] 開催約1週間前にメール (もしくはFAX) にて、ご本人にお送りいたします。
当日は受講票をお持ちのうえ、受付にてお渡しください。

[お願い] 本事業は大阪府の補助金を受けて開催します。大阪府への実施報告が必要なため、
ご参加の皆様には簡単な受講アンケートへのご協力をお願いいたします。

[問合せ] 大阪商工会議所 中小企業振興部 経営相談室 Tel.06-6944-6472

web申込みはこちらから



「大阪商工会議所の専門家との交流会」参加申込書

FAX. 06-4791-0444

大阪商工会議所 経営相談室 行

フリガナ			会員番号 (任意記入)
会社名・屋号			
フリガナ			
参加者氏名	部署・役職名		
所在地	〒		
TEL	FAX		
E-mail	@	資本金額 (法人のみ)	万円
業種	従業員数		人

※ご記入いただきました情報は、大阪商工会議所からの各種連絡・情報提供 (E-mailでの事業案内を含む) のために利用するほか、大阪府・講師には参加者名簿として提供します。